**Calebe Rodrigues Rolim - 2221533**

**ATIVIDADE AVALIATIVA 1:**

**CÁLCULO DO SALÁRIO DE VENDEDORES EM UMA REVENDEDORA DE CARROS**

#### **Criando a Tabela Verdade para os Casos de Pagamento**

#### A tabela verdade que será construída considerará três principais variáveis:

#### : Número de carros vendidos

#### : Total das vendas

#### Condição aplicada (Salário fixo, comissão e bônus)

#### **Regras a seguir:**

#### Regra 1: Se = 0, o vendedor recebe apenas o salário fixo.

#### Regra 2: Se 1 ≤ ≤ 10, o vendedor recebe o salário fixo, comissão por carro, e 5% sobre o total das vendas.

#### Regra 3: Se > 10, o vendedor recebe o salário fixo, comissão por carro, 5% sobre o total das vendas, e um bônus de 10% sobre o total das vendas.

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| (Carros Vendidos) | Total das Vendas () | Salário Fixo (R$) | Comissão  (por carro)  (R$) | Bônus (10%) | Condição Aplicada |
| 0 | 0 | Salário Fixo | 0 | 0 | Apenas salário fixo |
| 1 - 10 |  | Salário Fixo | Comissão por carro | 0 | Salário fixo + comissão + 5% sobre |
| > 10 |  | Salário Fixo | Comissão por carro | 10% de | Salário fixo + comissão + 5% sobre + bônus de 10% |

1. **Explicação do Código**
2. Variáveis de Entrada:

* salario\_fixo: O valor fixo que o vendedor recebe por mês.
* comissao\_por\_carro: O valor da comissão recebida por cada carro vendido.
* numero\_de\_carros: A quantidade de carros vendidos pelo vendedor.
* total\_vendas: O valor total das vendas em reais.

1. Lógica Condicional:

* Se numero\_de\_carros for maior que 0, calcula a comissão e 5% sobre o total das vendas.
* Se numero\_de\_carros for maior que 10, adiciona um bônus de 10% sobre o total das vendas.
* Se numero\_de\_carros for 0, o vendedor recebe apenas o salário fixo.

1. O código calcula o salário final com base nas condições estabelecidas e retorna o valor.